Manager commercial technique France

Vous êtes passionné par la technologie ? Avez-vous une bonne part de sentiment commercial ? Êtes-vous toujours au courant des dernières innovations techniques ? Vous souhaitez contribuer au passage à l'énergie durable en France ? Alors, c'est probablement pour vous !

Qui sommes-nous ?

ESE comprend quatre divisions indépendantes, chacune ayant sa propre spécialisation : ESE.roof, ESE.solar, ESE.smart et ESE.service.

Vous travaillerez au sein du département **ESE.solar**. C'est là que se trouvent les racines du groupe ESE. Cela fait 10 ans que nous réalisons des installations de panneaux solaires photovoltaïques de A à Z.

Grâce nos nombreuses années d'expérience, nous avons acquis une grande expertise qui nous permet d'offrir la solution la plus écologique et économique possible à tous nos clients privés et industriels.

Nous sommes actifs en Flandre, en région Bruxelloise, en Wallonie et en France. Pour ces différents domaines, nous disposons des certifications nécessaires et des connaissances en matière de procédures administratives.

La passion pour la technologie a conduit à une sélection minutieuse de tous les composants et marques nécessaires, la sécurité étant une priorité.
ESE Solar est un fournisseur de matériaux de haute qualité. Grâce à une bonne relation avec nos fournisseurs et notre propre personnel de service, nous garantissons le meilleur suivi, service et après-vente.

En tant que "**MANAGER COMMERCIAL TECHNIQUE**", vous êtes responsable, avec vos collègues, de l**a préparation et du suivi des offres** et **vous élaborez les meilleures solutions techniques pour les clients privés et industriels.**

ese
smart energy ways

.solar .smart .roof .service

Plus d'infos : esegroup.be - +32 (0)58 593950 - jobs@esegroup.be

Ce que vous faites ?

- Vous soutenez l'équipe de vente grâce à vos connaissances techniques et commerciales.
- Vous suivez toutes les innovations techniques dans notre secteur, vous coordonnez avec nos fournisseurs et vous vous efforcez de trouver les meilleures solutions techniques pour nos clients.
- Vous vous concentrez sur les clients privés et industriels en France.
- Vous recueillez les informations nécessaires par différents canaux, élaborez la meilleure solution technique possible et la communiquez à l'équipe de vente.
- Vous établissez les devis pour les installations de panneaux photovoltaïques (la connaissance de "BouwSoft" est un avantage).
- Vous conseillez les clients par téléphone et élaborez des propositions personnalisées.
- Vous maintenez toutes les données et actions à jour dans le progiciel CRM.

Qui recherchons-nous ?

- Vous êtes administratif, organisé et savez garder une bonne vue d'ensemble.
- Vous avez des connaissances techniques.
- Vous avez l'esprit commercial.
- La connaissance de l'anglais est un atout.
- Vous êtes ouvert d'esprit et bon communicateur.
- De préférence, vous avez une formation technique. Le diplôme n'est pas important pour nous. Nous pensons que le bon sens, la volonté et l'enthousiasme vous mèneront loin.

Ce que nous offrons ?

Un **emploi permanent à temps plein** dans une entreprise jeune et en pleine expansion.
Une **proposition salariale motivante**, complétée par d**es avantages extralégaux** (chèques-repas et éco-chèques) et u**ne voiture de société** que vous pouvez également utiliser à titre privé.
Mais plus que ça :

- Une solide période de formation et de familiarisation.
- L'opportunité de faire votre marque sur des projets très variés et stimulants.
- Un espace pour les initiatives et les idées, aussi folles soient-elles.
- Beaucoup de liberté et d'autonomie, mais vous pouvez toujours compter sur vos collègues.
- Vous vous trouverez dans une atmosphère de travail détendue et informelle avec des collègues enthousiastes et positifs. Les collègues de l'ESE se rencontrent régulièrement lors d'agréables événements informels.

ese
smart energy ways

Comment postuler ?
par mail: jobs@esegroup.be
par téléphone : +32 (0)58 593950

.solar .smart .roof .service

Plus d'infos : esegroup.be - +32 (0)58 593950 - jobs@esegroup.be