

Représentant indépendant ESE.solar

Vous aimez nouer des contacts et vous avez la vente dans le sang ? Vous voulez contribuer au passage à l'énergie durable en France? Alors, c'est probablement pour vous.



Qui sommes-nous ?

ESE comprend quatre divisions indépendantes, chacune ayant sa propre spécialisation : ESE.roof, ESE.solar, ESE.smart et ESE.service.

Vous travaillerez au sein du département ESE.solar. C'est là que se trouvent les racines du groupe ESE. Cela fait 15 ans que nous réalisons des installations de panneaux solaires photovoltaïques de A à Z.

Grâce nos nombreuses années d'expérience, nous avons acquis une grande expertise qui nous permet d'offrir la solution la plus écologique et économique possible à tous nos clients privés et industriels.

Nous sommes actifs en Flandre, en région Bruxelloise, en Wallonie et en France. Pour ces différents domaines, nous disposons des certifications nécessaires et des connaissances en matière de procédures administratives.

La passion pour la technologie a conduit à une sélection minutieuse de tous les composants et marques nécessaires, la sécurité étant une priorité.

ESE Solar est un fournisseur de matériaux de haute qualité. Grâce à une bonne relation avec nos fournisseurs et notre propre personnel de service, nous garantissons le meilleur suivi, service et après-vente.

En tant que **représentant** vous êtes responsable de la vente de panneaux solaires, de stations de recharge, de batteries et d'autres sources d'énergie intelligentes aux particuliers.



.solar .smart .roof .service

Plus d'infos : esegroup.be - +32 (0)58 593950 - jobs@esegroup.be

Ce que vous faites ?

- Vous déterminez le nombre de pistes que vous souhaitez traiter. Vous traitez les pistes qui vous sont assignées et élaborez des propositions personnalisées pour les clients privés.
- Vous conseillez les prospects par téléphone en matière d'énergie durable.
- Vous planifiez les visites de sites pour les prospects qui vous sont assignés.
- Vous maintenez toutes les données et actions à jour dans le progiciel CRM.
- Vous proposez les solutions les plus durables, les plus économiques et les plus esthétiques et veillez à ce que l'équipe interne puisse élaborer vos offres rapidement et efficacement.
- Vous anticipez les problèmes éventuels dans vos projets mais aussi dans les projets à venir.

Qui recherchons-nous ?

- Vous êtes un vendeur pur sang.
- Vous êtes organisé et savez garder une bonne vue d'ensemble.
- Vous êtes sociable et capable de convaincre les clients potentiels par votre enthousiasme et votre expertise.
- Vous voyez des opportunités commerciales.
- La connaissance de l'anglais est un atout.
- Vous avez l'esprit ouvert et communiquez facilement.
- De préférence, vous avez au moins 3 ans d'expérience dans la vente. Les connaissances techniques sont un atout. Le diplôme n'est pas important pour nous. Nous estimons que le bon sens, la volonté et l'enthousiasme vous mèneront loin.

Ce que nous offrons ?

Un emploi flexible au sein d'une entreprise jeune et en pleine croissance.

Une rémunération attrayante sous forme de commissions.

Mais plus que ça :

- Une solide période de formation et de familiarisation.
- L'opportunité de faire votre marque sur des projets très variés et stimulants.
- Beaucoup de liberté et d'autonomie, mais vous pouvez toujours compter sur vos collègues.
- Vous travaillerez dans une atmosphère détendue et informelle avec des collègues enthousiastes et positifs.

Comment postuler ?

par mail: jobs@esegroup.be

par téléphone : +32 (0) 58 593950



.solar .smart .roof .service

Plus d'infos : esegroup.be - +32 (0)58 593950 - jobs@esegroup.be