

Technisch commercieel manager Frankrijk

Heb je een passie voor techniek? Beschik je over een goede portie commerciële feeling? Ben je steeds mee met de laatste technische innovaties? Wil je meewerken aan de omslag naar duurzame energie in Frankrijk? Dan is dit allicht voor jou!

Wie we zijn

ESE omvat vier onafhankelijke divisies met elk hun specifieke specialisatie: ESE.roof, ESE.solar, ESE.smart en ESE.service.

Je komt terecht in de **ESE.solar** afdeling. Hier liggen de roots van de ESE Group. Reeds 10 jaar ontwerpen en installeren wij PV-zonnepaneelinstallaties werkelijk van A tot Z.

Door deze jarenlange ervaring hebben we heel wat expertise opgebouwd die ons toelaat om voor al onze particuliere en industriële klanten de meest ecologische en economische oplossing aan te bieden.

Wij zijn actief in Vlaanderen, Brussels gewest, Wallonië en Frankrijk. Voor deze verschillende werkgebieden beschikken wij dan ook over de nodige certificeringen en administratieve procedure kennis.

De passie voor techniek leidde tot een doorgedreven selectie van alle nodige componenten en merken. De meeste van onze componenten laten we zelf produceren of voeren we zelf rechtstreeks in. Gezien onze schaalgrootte zijn we voor de meeste van onze merken invoerder, verdeler en service partner.

Als "**TECHNISCH COMMERCIEEL MANAGER**" sta je samen met je collega's in voor **de opmaak en de opvolging van de offertes** en werk je **de beste technische oplossingen** uit voor de particuliere en industriële klanten.



.solar .smart .roof .service

Meer info: esegroup.be - +32 (0)58 593950 - jobs@esegroup.be

Wat je doet

- Je ondersteunt het sales team met je technische en commerciële kennis.
- Je volgt alle technische innovaties uit onze sector op, stemt af met onze leveranciers en streeft ernaar de beste technische oplossingen voor onze klanten uit te werken.
- Je focust je zowel op de particuliere als op de industriële klanten in Frankrijk.
- Je verzamelt via verschillende kanalen de nodige informatie, werkt de best mogelijke technische oplossing uit en deelt deze met het sales team.
- Je werkt de offertes voor PV-zonnepaneel installaties volledig uit (kennis van "BouwSoff" is pluspunt)
- Je adviseert klanten telefonisch en werkt voorstellen op maat uit.
- Je houdt alle gegevens en acties goed bij in het CRM-pakket.

Wie we zoeken

- Je bent administratief, werkt georganiseerd en kan het overzicht goed bewaren.
- Je hebt technisch inzicht.
- Je bent commercieel aangelegd.
- Zeer goede kennis van Frans is vereist, kennis Engels is een pluspunt.
- Je bent open-minded en een goede communicator.
- Bij voorkeur beschik je over een technische achtergrond. Diploma is voor ons niet zo belangrijk. We geloven dat je met gezond verstand, wilskracht en enthousiasme ook ver komt.

Wat we bieden

Een **vaste, voltijdse job** binnen een jong en snelgroeiend bedrijf.

Een **motiverend loonvoorstel**, aangevuld met extralegale voordelen (maaltijd- en ecocheques) en een bedrijfswagen die je ook privé mag gebruiken.

Maar meer nog:

- Een degelijke opleiding en inwerkperiode.
- De mogelijkheid om je stempel te drukken op zeer afwisselende en uitdagende projecten.
- Ruimte voor initiatieven en ideeën, hoe gek dan ook.
- Veel vrijheid en autonomie, maar kan steeds terugvallen op je collega's.
- Je komt in een losse en ongedwongen werksfeer terecht met gedreven en positieve collega's. De ESE collega's zien elkaar regelmatig op plezierige informele evenementen.



Waar en hoe solliciteren?

via e-mail: jobs@esegroup.be

via telefoon: +32 (0) 58 593950

.solar .smart .roof .service

Meer info: esegroup.be - +32 (0)58 593950 - jobs@esegroup.be