



BUSINESS UNIT MANAGER LAADPALEN (& SPARE PARTS)

ESE in Veurne is op zoek naar een doorwinterde Business Unit Manager voor onze relatief nieuwe divisie, gefocust op verkoop en plaatsing van laadpalen.



Wie we zijn

ESE omvat vier onafhankelijke divisies met elk hun specifieke specialisatie: ESE.roof, ESE.solar, ESE.smart en ESE.service.

Je komt terecht in de **ESE.smart** afdeling.

Door deze jarenlange ervaring hebben we heel wat expertise opgebouwd die ons toelaat om voor al onze particuliere en industriële klanten de meest ecologische en economische oplossing aan te bieden.

Wij zijn actief in Vlaanderen, Brussels gewest, Wallonië en Frankrijk. Voor deze verschillende werkgebieden beschikken wij dan ook over de nodige certificeringen en administratieve procedure kennis.

De passie voor techniek leidde tot een doorgedreven selectie van alle nodige componenten en merken. De meeste van onze componenten laten we zelf produceren of voeren we zelf rechtstreeks in. Gezien onze schaalgrootte zijn we voor de meeste van onze merken invoerder, verdeler en service partner.

Als **BUSINESS UNIT MANAGER LAADPALEN** focus je voornamelijk op de verdere uitbouw en groei van de divisie en bepaal je de juiste strategieën die nodig zijn om duurzame commerciële successen te boeken.



.solar .smart .roof .service

Meer info: esegroup.be - +32 (0)58 593950 - jobs@esegroup.be

Wat je doet

- In de rol van Business Unit Manager stel je een **uitgebreid en gedetailleerd budget** voorop dat de divisie de grootste mogelijke omzet kan opleveren.
- Je onderzoekt de **huidige markt van laadpalen** en gaat op zoek naar nieuwe prospecten.
- Je gaat proactief op zoek naar marktgegevens, toekomstige trends en houdt vinger aan de pols van maatschappelijke trends rond laadpalen, die **de groei** van de business kunnen stimuleren.
- Je werkt samen met de Business Unit Managers van andere divisies om een **bedrijfsstrategie** op lange termijn te ontwikkelen.
- Je organiseert **(technische) opleidingen** rond je divisie voor je collega's, intern en on the field.
- Je treedt intern en extern op als hét gezicht van de unit (bij klanten, op beurzen, bij het management,...).
- Je staat dicht bij de klant, weet wat er leeft en schakelt proactief naar oplossingen en **toekomstige innovaties**.

Wie we zoeken

- Je hebt een **diploma** (master of bachelor) in een economische, technische of andere relevante richting (TEW, Handelswetenschappen, Industrieel Ingenieur,...)
- Enige **ervaring** in het opzetten van een nieuwe business unit is een must.
- Je bent **analytisch** en hebt **strategisch en commercieel** inzicht in een relatief nieuwe markt.
- Je hebt een relatief extraverte persoonlijkheid en legt vlot contacten met interne en externe **stakeholders**.
- Je spreekt vlot **Nederlands en Frans**, Engels is een pluspunt.
- Je houdt van **variatie** en vindt het niet erg om te multitasken.

Wat we bieden

- Een vaste, voltijdse job binnen een **jong en snelgroeiend** bedrijf.
- Motiverend loonvoorstel, aangevuld met extralegale voordelen (maaltijd- en ecocheques) en een bedrijfswagen die je ook privé mag gebruiken.
- Een degelijke **opleiding** en inwerkperiode.
- De mogelijkheid om je stempel te drukken op zeer afwisselende en **uitdagende projecten**.
- Ruimte voor **initiatieven en ideeën**, hoe gek ook.
- Veel **vrijheid en autonomie**, maar kan steeds terugvallen op je collega's.



Waar en hoe solliciteren?

via e-mail:

jobs@esegroup.be

via telefoon:

+32 (0)58 59 39 50

.solar .smart .roof .service

Meer info: esegroup.be - +32 (0)58 593950 - jobs@esegroup.be