



TECHNISCHE SALES SUPPORT - ESE.Solar

Is coördineren en organiseren één van jouw talenten en ben je klaar voor de volgende stap in je loopbaan?

Wil je meewerken aan de omslag naar duurzame energie in België en de buurlanden?

Dan is dit allicht voor jou!



Wie we zijn

ESE omvat vier onafhankelijke divisies met elk hun specifieke specialisatie:

ESE.roof, ESE.solar, ESE.smart en ESE.service.

Je komt terecht in de **ESE.solar** afdeling, hier liggen de roots van de ESE Group. Reeds 10 jaar ontwerpen en installeren wij PV-zonnepaneelinstallaties van A tot Z.

Door deze jarenlange ervaring hebben we heel wat expertise opgebouwd die ons toelaat om voor al onze particuliere en industriële klanten de meest ecologische en economische oplossing aan te bieden.

Wij zijn actief in Vlaanderen, Brussels gewest, Wallonië en Frankrijk. Voor deze verschillende werkgebieden beschikken wij dan ook over de nodige certificeringen en administratieve procedure kennis.

De passie voor techniek leidde tot een doorgedreven selectie van alle nodige componenten en merken. De meeste van onze componenten laten we zelf produceren of voeren we zelf rechtstreeks in. Gezien onze schaalgrootte zijn we voor de meeste van onze merken invoerder, verdeler en service partner.

Als "TECHNISCHE SALES SUPPORT" sta je samen met je collega's in voor de opmaak en de opvolging van de offertes en werk je de beste technische oplossingen uit voor de industriële klanten.



.solar .smart .roof .service

Meer info: www.esegroup.be - +32 (0)58 593950 - jobs@esegroup.be

Wat je doet

- Je adviseert klanten telefonisch en werkt voorstellen op maat uit.
- Je focust je zowel op de industriële klanten in België als in Frankrijk.
- Je verzamelt via verschillende kanalen de nodige informatie en werkt de best mogelijke technische oplossing uit.
- Je tekent PV-installaties in Archelios.
- Je werkt de offertes voor PV-zonnepaneel installaties volledig uit voor projecten > 40kVa.
- Je checkt de offertes op correctheid en volledigheid m.b.t. zonnepaneleninstallaties > 40kVA, laadpalen en thuisbatterijen vooraleer deze naar Operations gaan. Je zorgt er tevens voor dat er een orderbevestiging is, en geeft dit door aan Finance om de eerst schijf van het project te factureren
- Je houdt alle gegevens en acties goed bij in het CRM-pakket.
- Je bent dé schakel tussen de salesafdeling en de operationele collega's.
- Je ondersteunt Sales en Marketing m.b.t. telefonie en klantencontacten.

Wie we zoeken

- Je bent analytisch en hebt technisch inzicht.
- Je communicatieve skills en anticiperend vermogen laten je toe om vlot contact te leggen met de klant.
- Je werkt steeds nauwkeurig, efficiënt en hebt oog voor detail.
- Kennis van het Frans. Kennis Engels is een pluspunt.
- Bij voorkeur beschik je over een technische bachelor of gelijkgesteld door de nodige ervaring en technische achtergrond. Diploma is voor ons niet zo belangrijk. We geloven dat je met gezond verstand, wilskracht en enthousiasme ook ver komt.

Wat we bieden

Je krijgt een motiverend loonvoorstel, aangevuld met extralegale voordelen.

Maar meer nog:

- Je krijgt de kans om je verder te ontplooiën in een groeiende en steeds veranderende business.
- Ruimte voor initiatieven en ideeën, hoe gek dan ook.
- Veel vrijheid en autonomie, maar je kan steeds terugvallen op je collega's.
- Je komt in een losse en ongedwongen werksfeer terecht met gedreven en positieve collega's.
- Leuke extra's: maandelijks drink met de collega's en vers fruit op kantoor.



Waar en hoe solliciteren?

via e-mail: jobs@esegroup.be

via telefoon: +32 (0)58 593950

.solar .smart .roof .service

Meer info: www.esegroup.be - +32 (0)58 593950 - jobs@esegroup.be