



# Zelfstandig

Leg je graag contacten en zij Yf\_cdYb`b`ci k `V`cYX3K ]`Y`a YYk Yf\_Yb`UUb` XY`ca gU[ `bUUfXi i frUa Y`YbYf[ ]Y`b`6Y`[ ]t`Yb`XY`Vi i fUbXYb3`8Ub`]gX`h U`]Mhj ccf`ci "



## Wie we zijn

ESE omvat vier onafhankelijke divisies met elk hun specifieke specialisatie: ESE.roof, ESE.solar, ESE.smart en ESE.service.

Je komt terecht in de **ESE.solar** afdeling. Hier liggen de roots van de ESE Group. Reeds 10 jaar ontwerpen en installeren wij PV-zonnepaneelinstallaties werkelijk van A tot Z.

Door deze jarenlange ervaring hebben we heel wat expertise opgebouwd die ons toelaat om voor al onze particuliere en industriële klanten de meest ecologische en economische oplossing aan te bieden.

Wij zijn actief in Vlaanderen, Brussels gewest, Wallonië en Frankrijk. Voor deze verschillende werkgebieden beschikken wij dan ook over de nodige certificeringen en administratieve procedure kennis.

De passie voor techniek leidde tot een doorgedreven selectie van alle nodige componenten en merken. De meeste van onze componenten laten we zelf produceren of voeren we zelf rechtstreeks in. Gezien onze schaalgrootte zijn we voor de meeste van onze merken invoerder, verdeler en service partner.

Als "**ZELFSTANDIG SALES REPRESENTATIVE SOLAR**" sta je in voor de verkoop van zonnepanelen, laadpalen, batterijen en andere slimme energiebronnen aan particulieren.



**.solar .smart .roof .service**

**Meer info:** [esegroup.be](http://esegroup.be) - +32 (0)58 593950 - [jobs@esegroup.be](mailto:jobs@esegroup.be)

## Wat je doet

- Je bepaalt zelf hoeveel leads je wenst te verwerken. Je behandelt de leads die jou toegewezen werden en werkt voorstellen op maat voor particuliere klanten uit.
- Je adviseert prospecten telefonisch betreffende duurzame energie.
- Je plant plaatsbezoeken in bij, de aan jou toegewezen, prospecten.
- Je houdt alle gegevens en acties goed bij in het CRM-pakket.
- Je reikt de meest duurzame, meest economische maar ook meest esthetische oplossingen aan en zorgt ervoor dat de interne binnendienst jouw offertes vlot en efficiënt kan uitwerken.
- Je anticipeert op mogelijke problemen binnen je projecten maar ook op komende projecten.
- Je woont de maandelijkse salesmeetings bij, analyseert de verkoopscijfers en stuurt nadien bij waar nodig.

## Wie we zoeken

- Je bent een geboren verkoper.
- Je werkt georganiseerd en kan het overzicht goed bewaren.
- Je bent sociaal met een vlotte babbel en weet je potentiële klanten te overtuigen met je enthousiasme en expertise.
- Je ziet commerciële kansen.
- Kennis van Frans en Engels is een pluspunt.
- Je bent open-minded en een goede communicator.
- Bij voorkeur beschik je over minimum 3 jaar verkoopservaring. Technische kennis is een pluspunt. Diploma is voor ons niet zo belangrijk. We geloven dat je met gezond verstand, wilskracht en enthousiasme ook ver komt.

## Wat we bieden

Een **freelance job op zelfstandige basis** binnen een jong en snelgroeiend bedrijf.

Een **flexibele job waarin je zelf bepaalt hoeveel klanten je wanneer bezoekt.**

Aantrekkelijke **commissieverloning.**

Maar meer nog:

- Een degelijke opleiding en inwerkperiode.
- De mogelijkheid om je stempel te drukken op zeer afwisselende en uitdagende projecten.
- Ruimte voor initiatieven en ideeën, hoe gek dan ook.
- Veel vrijheid en autonomie, maar kan steeds terugvallen op je collega's.
- Je komt in een losse en ongedwongen werksfeer terecht met gedreven en positieve collega's. De ESE collega's zien elkaar regelmatig op plezierige informele evenementen.



### Waar en hoe solliciteren?

via e-mail: [jobs@esegroup.be](mailto:jobs@esegroup.be)

via telefoon: +32 (0) 58 593950

**.solar .smart .roof .service**

**Meer info: [esegroup.be](http://esegroup.be) - +32 (0)58 593950 - [jobs@esegroup.be](mailto:jobs@esegroup.be)**